

# Entrepreneurship Camp

Fokus Praxisgründung



## Entrepreneurship Camp

Fokus Praxisgründung

**Wie lassen sich innovative Ideen in der Medizin entwickeln und umsetzen?**

**Wie gestaltet sich der Weg in die Niederlassung?**

**Was ist ein Businessplan?**

<b>Zeitraumen</b>	<b>21. März bis 23. März 2016</b>
<b>Zielgruppe</b>	Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie Studierende aller Studiengänge der Charité-Universitätsmedizin Berlin
<b>Teilnehmerzahl</b>	max. 20 Personen
<b>Workload</b>	3 Veranstaltungstage, 9:30 Uhr bis 17:15 Uhr ca. 24 Unterrichtseinheiten (UE)
<b>Anmeldung</b>	Per E-Mail an: <a href="mailto:elarning@charite.de">elarning@charite.de</a> bzw. <a href="mailto:florian.behringer@charite.de">florian.behringer@charite.de</a>

Der dreitägige Workshop findet statt im Rahmen der "Entrepreneurial Network University" der Charité Universitätsmedizin Berlin sowie der Freien Universität Berlin und bietet einen Überblick zu Unternehmensgründungen im Gesundheitswesen.

Schwerpunkt der Veranstaltung ist die Übernahme oder Gründung einer Arztpraxis, es werden aber auch andere Geschäftsideen betrachtet. Vorkenntnisse sind nicht erforderlich.

Von den Zulassungsvoraussetzungen über die Praxisbewertung bis hin zu rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen wird der komplette Weg in die Niederlassung aufgezeigt. Fachleute für Recht, Steuern und Finanzen sowie ein niedergelassener Arzt geben Tipps und Hinweise zu den ersten Schritten in die Freiberuflichkeit.

Ziel ist es, einen fundierten Überblick über die wesentlichen Eckpunkte einer Gründung zu vermitteln und erste Vorstellungen zur eigenen Gründungsidee anhand vermittelter Methoden zu präzisieren.

### Schwerpunkte

- Rahmenbedingungen von Gründungsvorhaben im medizinischen Bereich, insb. im Hinblick auf Praxisgründungen
- Das Projekt Unternehmensgründung: Geschäftsmodellierung von der Idee bis zur Umsetzung
- Der Weg in die ärztliche Niederlassung

# Entrepreneurship Camp

## Fokus Praxisgründung

### Themen

- Das Phänomen Entrepreneurship
- Gesundheitsmarkt & Gesundheitswirtschaft & Gesundheitswesen
- Geschäftsmodellentwicklung mit dem Business Model Canvas
- Der Prozess einer Unternehmensgründung: Vom Geschäftsmodell zum Businessplan
- Marktanalyse und Positionierung
- Der Gründer / die Gründerin / das Team
- Finanzplanung und Finanzierung
- Realisierungsplanung und Umsetzung
- Fördermöglichkeiten
- Niederlassungsmöglichkeiten und Zulassungsverfahren
- Steuerliche und rechtliche Rahmenbedingungen im Gesundheitswesen
- Finanzierung & Fördermittel für Gründungsprojekte; insb. von Praxisgründungen
- Anlaufstellen zur Beratung und Unterstützung bei unternehmerischen Projekten an der Charité – Universitätsmedizin sowie im Rahmen der Entrepreneurial Network University

### Methoden

- Blended Learning Format: Ergänzende Onlinephase
- Mix aus Workshop und Experten-Vorträgen
- Fokus auf Wissensvermittlung durch Gründerexperten aus erster Hand

### Weitere Informationen und Anmeldung:

Florian Behringer  
Charité - Universitätsmedizin Berlin  
Dieter Scheffner Fachzentrum für medizinische Hochschullehre  
und evidenzbasierte Ausbildungsforschung  
Kompetenzbereich eLearning  
Telefon: +49 (0)30 450 570 625  
E-Mail: [florian.behringer@charite.de](mailto:florian.behringer@charite.de)

Andreas Voss  
Charité - Universitätsmedizin Berlin  
Dieter Scheffner Fachzentrum für medizinische Hochschullehre  
und evidenzbasierte Ausbildungsforschung  
Telefon: +49 (0)178 53 70 23 7  
E-Mail: [andreas.voss@charite.de](mailto:andreas.voss@charite.de)

# Entrepreneurship Camp

## Fokus Praxisgründung

### Programm - Präsenzveranstaltungen

	21.3.	22.3.	23.3.
	Mo	Di	Mi
	<b>Modul 1 Vom Geschäftsmodell zum Businessplan</b>	<b>Modul 2 Praxisgründung</b>	<b>Modul 3 Umsetzung</b>
<b>9:30-10:00</b>	Intro	Einführung in das Thema ärztliche Niederlassung	Marketing & Vertrieb
<b>10:00-11:00</b>	Wie kann man im Gesundheitswesen Geld verdienen? Voss	Das deutsche Gesundheitssystem KV	Projektmanagement und Gründerteam
<b>variable Pause</b>			
<b>11:00-12:00</b>	Das Projekt Unternehmensgründung	Zum Unterschied zwischen Privatpraxis & kassenärztlicher Praxis	Geschäftsmodellentwicklung II
<b>12:00-12:45</b>		Welche Formen der Praxisgründung gibt es?	
<b>Mittagspause</b>		KV	
<b>13:30-14:15</b>	Überblick über den Prozess einer Unternehmensgründung: Von der Idee zur Umsetzung	Zulassungsverfahren KV	Geschäftsmodellentwicklung II
<b>14:15-15:00</b>		Erfahrungsbericht eines niedergelassenen Arztes: Wie kam es zum Entschluss zu gründen? Wie verlief der Prozess Praxisgründung?	Förderungsmöglichkeiten
<b>15:00-15:45</b>	Geschäftsmodellentwicklung mit dem Business Model Canvas (Voss)		Gründungsunterstützung von der Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung: Der Charité Technologie Transfer und die Entrepreneurial Network University
<b>variable Pause</b>			
<b>15:45-16:30</b>	Geschäftsmodellentwicklung mit dem Business Model Canvas	Steuerliche und rechtliche Rahmenbedingungen einer Praxisgründung	Finanzierung von Unternehmensgründungen in der Medizin - Schwerpunkt Praxisgründung
<b>16:30-17:15</b>			